

Finanza & Mercati

68 milioni

PRYSMIAN, CAVO PER L'ELBA

Prysmian realizzerà il collegamento in cavo sottomarino tra l'isola d'Elba e la terraferma (Piombino). La commessa, del valore di 68 milioni di euro, è stata

assegnata da Terna e prevede una tratta di 37 km, di cui tre sulla terraferma. La posa dei cavi verrà svolta dalla nave Leonardo da Vinci, con consegna e collaudo per il 2023.

Enel: nel piano l'M&A in Sudamerica, il riassetto e i pagamenti digitali

Energia

Attesa oggi la notizia dell'esercizio dell'opzione per il controllo di Ufine

Nasce una unità di business retail. Dai servizi innovativi scorporata la mobilità

Laura Serafini

Enel alza oggi il velo sul piano industriale che promette novità su operazioni di acquisizione e di pari passo annuncia un riassetto organizzativo del gruppo per affrontare con piglio diverso il processo della transizione energetica. È probabile che arrivi oggi la notizia dell'esercizio dell'opzione per rilevare il controllo del capitale di Ufine, la società della fibra ottica operativa in Sudamerica, di cui il gruppo Enel attraverso EnelX ha acquisito nel 2018 il 21% del capitale, mentre il resto faceva capo al fondo Cinven. L'opzione a rilevare il controllo andava esercitata entro la fine dell'anno, ma è presumibile che il gruppo guidato da Francesco Starace approfitti della contestualità dell'incasso in arrivo dalla cessione del 50% di Open Fiber (l'ok delle varie Authority coinvolte è giunto nei giorni scorsi) per annunciare l'investimento nella fibra in America Latina. Con tutta probabilità il gruppo elettrico non intende rilevare da solo il controllo di Ufine - che può avere un costo fino a 2 miliardi di dollari - ma come già preannunciato nei mesi scorsi, lo farà attraverso il

modello stewardship, cioè assieme ad altri partner privati. Tra questi potrebbe esserci lo stesso fondo australiano Macquarie, al quale Enel ha appena ceduto il 50% di Open Fiber. Tanto che secondo alcuni rumors non confermati la possibilità di entrare con Enel nella partita della fibra sudamericana faceva parte di un'unica trattativa che includeva anche la cessione di Open Fiber. Non è da escludere, poi, che alla fine anche Cinven mantenga una quota nel capitale.

Altra novità che sarà annunciata oggi riguarda il riassetto del gruppo Enel nel quale dovrebbe trovare posto una nuova unità di business retail che sarà guidata da Francesco Venturini, con l'obiettivo di portare l'approccio innovativo e di marketing sviluppato in EnelX in tutto il gruppo Enel.

Dalla società dei servizi innovativi, invece, verrà invece scorporata tutta la parte relativa alla mobilità elettrica, dunque la realizzazione dell'infrastruttura delle colonnine di ricarica in Italia e all'estero ma anche le altre attività connesse, come l'acquisto e poi il leasing degli autobus elettrici con tutti i servizi legati alle infrastrutture, all'elettrificazione dei depositi oltre alla fornitura di energia elettrica. Business nel quale EnelX è cresciuta molto, all'estero, soprattutto in Sudamerica, ma che in Italia sinora ha trovato solo porte chiuse. Complice anche il fatto che Enel ha stabilito accordi di acquisto con fornitori cinesi, gli unici realmente operativi nella produzione di tutte le taglie di bus elettrici.

Alla guida di questa nuova realtà, che sarà a diretto riporto dell'ad Starace, arriva Elisabetta Ripa, fino a qualche mese fa ad Open Fiber. La nomina sembra un riconoscimento rispetto al lavoro che la Ripa ha fatto



Enel. Oggi la presentazione del nuovo piano industriale

Enel

Andamento del titolo a Milano



nella società della fibra. La manager nel suo curriculum sinora aveva esperienza più che altro nel settore delle tlc; in EnelX resteranno le attività legate all'edilizia privata, l'efficienza energetica, l'illuminazione pubblica, i servizi di demand response. E i pagamenti digitali, dopo il recente lancio di EnelXPay. Su questo fronte il gruppo è in trattativa per rilevare da Intesa una quota (o forse per fare una JV) di Mooney, attività sui pagamenti digitali e di bollette anche nei punti fisici. La valutazione di Mooney secondo rumors oscilla tra 1 e 2 miliardi. Un boccone forse troppo grosso per un gruppo elettrico. Anche perché la Commissione Ue ha appena annunciato una stretta delle regolazioni per il settore Fintech, che avverrà con il recepimento di Basilea. Ma nuovi obblighi e oneri sono previsti nell'ambito della revisione della normativa europea per la gestione delle crisi bancarie.

Sikorsky e Boeing in pole per il super elicottero delle forze armate Usa

Difesa

Una commessa da decine di miliardi solo per gli Usa, oltre all'export nel mondo

Gianni Dragoni

Sikorsky e Boeing sono in pole position per aggiudicarsi la commessa del superelicottero d'attacco Flraa, il «Future long-range assault aircraft» che dovrà sostituire il Black Hawk e altri velivoli per tutte le forze armate degli Stati Uniti. Una commessa del valore di decine di miliardi di dollari solo per le esigenze americane, oltre alle potenzialità per l'export.

La gara verrà aggiudicata l'anno prossimo, entro il terzo trimestre. In corsa ci sono due pretendenti. Da una parte Sikorsky (controllata da Lockheed) e Boeing, dall'altra il gruppo Bell Textron. Entrambi i prototipi hanno già volato. Secondo autorevoli fonti industriali, diversi esperti di difesa ritengono che la soluzione Sikorsky-Boeing sia preferibile.

Il velivolo proposto dai due giganti dell'aerospazio è il Defiant X, con la tecnologia del doppio rotore coaxiale X-2, due pale una sopra l'altra che ruotano in direzione opposta, con l'elica posteriore spingente. Il prototipo ha volato da Phoenix, Arizona, ha raggiunto una velocità di 530 chilometri l'ora, più del doppio di un elicottero tradizionale. Un video su internet mostra l'elicottero che va più veloce di un grande aereo passeggeri.

Bell compete con il V-280 Valor, un modello «tilt rotor», la tecnologia del convertiplano, diversa però da quella dell'ex Ba 609, poi ceduta a Finmeccanica (oggi Leonardo), che ha ridenominato il convertiplano Aw609. Questa macchina, nata per uso civile, non è certificata per il trasporto passeggeri. Secondo recenti dichiarazioni di Leonardo l'obiettivo è slittato al 2022. Il Valor, che ha volato da Fort Worth (Texas), raggiungerà i 500 km orari.

Il Defiant è progettato per interconnettersi con gli altri velivoli e mezzi nelle operazioni di ogni dominio, tra cui il cacciabombardiere F-35 di Lockheed. Dell'argomento si è parlato anche nel Nato industry forum della scorsa settimana a Roma, con la presenza di top manager dell'industria mondiale. James Talcott, a.d. di Lockheed Martin, ha fatto notare che «due aerei da combattimento come F-35 e F-22 non sono in grado di parlarsi, eppure sono prodotti dalla stessa azienda, Lockheed. Il nuovo elicottero dovrà essere in grado di parlare con l'F-35».

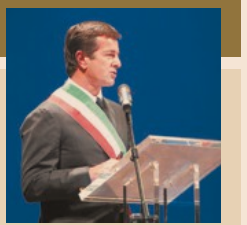
Il progetto Flraa fa parte del programma «Future vertical lift», che contempla anche un elicottero più piccolo da ricognizione e attacco, il Fara (Future armed reconnaissance aircraft). Per questo sono in gara Bell con il 360 Invictus e Sikorsky con il Raider X. Gli analisti industriali fanno notare che se il Pentagono escludesse Bell sarebbe compromessa la sopravvivenza dell'azienda simbolo degli elicotteri. Anche per questo le scelte, oltre che dalle valutazioni tecniche, potrebbero essere influenzate anche da altri fattori, più politici.

INFORMAZIONE PROMOZIONALE

BERGAMO - Imprese leader nel nuovo modello di sviluppo

Nuovo massimo storico nella produzione manifatturiera della provincia di Bergamo

La produzione manifatturiera in provincia di Bergamo fa registrare un incremento ancora molto rilevante su base annua: la crescita rispetto allo stesso periodo del 2020 è pari al +13,2% per le imprese industriali con almeno 10 addetti. Per l'industria bergamasca l'aumento congiunturale del +2,9% rappresenta il 5° segno positivo consecutivo, anche se in lieve rallentamento dopo il balzo del trimestre precedente (+4,6%). Si raggiunge un nuovo punto di massimo della serie storica, oltrepassando anche i valori del 2007, prima della grande crisi finanziaria. A questo si aggiunge anche una migliore performance rispetto ai livelli regionali. Unico neo, i prezzi delle materie prime, che mantengono un incremento a due cifre (+10%) e margini di redditività in diminuzione. Il risultato è in parte dovuto alla nostra specializzazione in quei settori dove la domanda internazionale è cresciuta maggiormente nel corso del 2021: la meccanica in particolare, ma anche gomma-plastica e chimica.



Giorgio Gori, Sindaco di Bergamo

AXIRO ITALIA

L'ingegneria della città che non molla mai

Attiva nei settori automotive, aerospace, industria e nautica, Axiro Italia ha una storia imprenditoriale tutta italiana, fatta di studio, volontà, un po' di incoscienza e di quello spirito di sacrificio di chi non ha ereditato l'azienda del papà. Un'esperienza che parte dagli studi universitari e si forma nelle aziende meccaniche lombarde "spina dorsale dell'economia italiana" in cui il suono, l'odore delle macchine, i gesti quotidiani rimangono impressi a vita.

Stefano Lanzini, classe 1971 da Sesto San Giovanni, Ingegnere Meccanica al Politecnico di Milano: lo stratega. Roberto Papalia, classe 1967 da Bergamo, Ingegnere Meccanica al Politecnico e poi in Francia all'UTC: il tecnico. Entrambi dirigenti in note aziende meccaniche a cui Stefano aggiunge la docenza presso l'Università di Bergamo e Roberto la consulenza in campo aereo-



Axiro Italia. Stefano Lanzini e Roberto Papalia

spaziale in Italia e all'estero. Un bel sodalizio iniziato nel 2006 come Studio Associato che si trasforma in una Società con due sedi in Europa e trenta addetti. Una storia che passa anche attraverso momenti di difficoltà, superati a testa alta grazie alla collaborazione con clienti del calibro di Dallara Automobili, Gessiss, Leonardo. www.axirogroup.com

4WARD CONSULTING: La crescita è una sfida che va perseguita con partner all'altezza

"Il 2022 sarà un anno sfidante. Diventerà indispensabile strutturarsi, crescere e gestire la marginalità e 4ward Consulting è il partner giusto" afferma Caterina Lorenzi e Giulio Epis, soci dell'impresa di consulenza direzionale con sede a Milano e a Dalmine che così continuano: "Con 18 professionisti, 2 manager, 20 anni di esperienza, 200 aziende all'attivo, affianchiamo imprenditori e manager nello sviluppo del loro business. Tutti i giorni, a partire da una visione strategica messa a punto con l'imprenditore e il suo team, ci occupiamo di migliorare le efficienze di fabbrica e l'intera supply chain, ma anche di cercare nuovi clienti, fidelizzare gli esistenti, calcolare costi di prodotto o costruire un controllo di gestione che aiuti a prendere decisioni, ovvero a diventare più manageriali e produttivi. Gli strumenti li conosciamo e li introduciamo quando e dove serve: ERP, MES, SCHEDULATORE, CRM, BI, LEAN, DIGITAL TRANSFORMATION, M&A: non si può restare fuori ma ogni cosa chiede condizioni precise, anche organizzative". Da sempre 4ward Consulting è advisor industriale di ELITE di Borsa Italiana, il progetto che si occupa di PMI che vogliono managerizzarsi. www.4wardconsulting.it



4ward Consulting. Il Board

FARMOL GROUP: la partnership col Cliente come driver per la creazione di valore

Nato 75 anni fa a Bergamo, il Gruppo Farmol rappresenta oggi il principale player italiano e il terzo a livello europeo per la produzione di consumer goods aerosol e liquidi destinati ai settori personal care, home care e farmaceutico per conto delle multinazionali leader di mercato. Oggi è presente con 700 dipendenti in sei siti produttivi fra Europa e Nord Africa (dei quali tre in Italia che contano 200 dipendenti) e, a fronte di un fatturato consolidato 2016 di 85 m€, si avvia verso una chiusura 2021 superiore ai 125 m€. Fondamentali a riguardo sono stati l'implementazione di nuove tecnologie di produzione rivolte a nuovi prodotti e il crescente ruolo di una partnership col Cliente multinazionale in termini di flessibilità, agilità produttiva e product development, strategie alla base del piano industriale del CEO Francesco Maestri, recentemente riconfermato presidente www.farmol.com



Farmol Group. Francesco Maestri, CEO

dell'Associazione Italiana Aerosol di Federchimica per il prossimo triennio Insignito nel 2019, 2020 e 2021 del Best Managed Companies Award di Deloitte, dal 27 luglio 2021 il Gruppo Farmol è controllato da Portobello Capital, fondo di Private Equity spagnolo con asset gestiti pari a 1.5 bln €.

TECNOMATIC macchinari customizzati 4.0 per l'industria dei tubi in plastica

Tecnomatic, fondata a Bergamo nel 1977 da Camillo Lupi, è un'azienda piena di storia e che gode di ottima reputazione nel mercato dei tubi in plastica. Con la sua esperienza pluriennale, offre linee complete di estrusione, che possono essere customizzate sulle richieste del cliente. Negli ultimi anni ha scelto infatti di investire nello sviluppo tecnologico per massimizzare le performance delle sue macchine e permettere al cliente di produrre sempre di più, più velocemente e con una maggiore qualità. Tra le soluzioni più innovative troviamo l'Industry 4.0, sistema che consente di controllare la propria linea da remoto ed intervenire prontamente nell'azzerare le inefficienze. I 40 anni di esperienza e la forte attenzione nel concepire le migliori soluzioni per il cliente sono i mezzi che le consentono di continuare ad ampliare il proprio mercato. Vanta una community di clienti che raggiunge circa 100 paesi, ma le prospettive future sono in continuo divenire. Con ricerca & sviluppo, service e produzione e un team di vendite ben bilanciato, ha la passione per continuare a lavorare duramente ed essere un partner di qualità per sviluppare progetti sempre più grandi. - www.tecnomaticsrl.net



Tecnomatic. Diego Lupi e Massimiliano Vailati

Accelerare la trasformazione digitale secondo l'approccio SKYLINE

COSA SIGNIFICA DIGITALIZZARE UN'AZIENDA? Significa avviare un processo di miglioramento e di ottimizzazione della propria organizzazione informatica per assicurarsi un vantaggio competitivo in un mercato sempre più interconnesso ed in continua trasformazione, dove ogni decisione strategica è guidata dai dati. IL RUOLO DI SKYLINE Alle aziende manifatturiere e alle imprese orientate allo sviluppo delle proprie performance, Skyline propone metodi e strumenti innovativi per il controllo degli impianti, dei processi e della produttività, e applicazioni di Intelligenza Artificiale per supportare le decisioni del management. Skyline accompagna il cliente lungo l'intero percorso di trasformazione digitale: dagli aspetti consenziali e metodologici necessari alla corretta impostazione del progetto, agli aspetti di supervisione tecnica ed implementativa della messa a regime. Un unico interlocutore, con Certificazione Qualità ISO e qualificato Fornitore I4.0 per tutte le aziende attente alla sostenibilità finanziaria dei propri progetti di innovazione digitale, negli ambiti tecnologici previsti dal Piano Nazionale Transizione 4.0 - www.skyline.bg.it



UBIALI Spa Riparazioni Allestimenti Veicoli Industriali

Correa l'anno 1880 quando Filippo Ubiali iniziava l'attività e i camion ancora non esistevano. Si può dire che nessuno come gli Ubiali conosce i mezzi di trasporto, dai carretti ai camion, perché li hanno visti nascere e li hanno seguiti passo dopo passo facendo dell'innovazione la propria mission. Una visione illuminata che ha avuto negli anni importanti riconoscimenti e primati: nel 1926 il 1° premio medaglia d'oro all'esposizione di Genova, nel 1963 la prima installazione di gru Hiab su autocarro nella bergamasca, nel 1970 installazione della prima attrezzatura americana in Italia per il riassetto di telai e assali per veicoli pesanti, nel 1987 il primo banco di prova in campo nazionale per il controllo elettronico dei freni.



Il trasferimento della sede da Mozzo a Treviolo nel 1986, su di un'area di 19mila m² di cui 5mila coperti, ha permesso a Ubiali Spa di porre solide basi per lo sviluppo e la crescita dell'azienda. Un know how acquisito negli anni, l'innovazione continua, maestranze con abilità artigiane e le doti di professionalità, competenza e affidabilità hanno portato l'azienda a divenire leader di riferimento nelle riparazioni e allestimenti di veicoli industriali. - www.ubiali-spa.it